

2001–2005 ПОДЪЕМ

В первое десятилетие независимости Украина пережила гиперинфляцию, резкий спад производства, глубокое падение уровня жизни. Но эти годы нельзя считать потерянными. В стране была введена национальная валюта, достигнута макроэкономическая стабилизация, проведено масштабное разгосударствление собственности. На долю государственных предприятий к началу 2000-х приходилось не более четверти ВВП. Предпосылки для подъема были созданы

ПЕРВАЯ ПЯТИЛЕТКА нового века стала периодом бурного роста, оказавшегося, правда, неустойчивым. Большинство индикаторов, фиксирующих изменения уровня жизни, свидетельствовали о том, что ситуация в стране меняется к лучшему. Одна из ярких иллюстраций этого — рост автомобилизации населения. Если еще в 2000 году имело место устойчивое снижение продаж новых автомобилей, то в последующие годы авторынок рос настолько быстро, что к 2005 году Украина стала 12-й в Европе по количеству проданных новых авто. По некоторым оценкам, количество машин на дорогах Киева за этот период удвоилось.

В 2001–2005 годах экономические власти Украины впервые сумели удержать среднегодовую инфляцию в рамках 10%, что снизило стоимость денег в экономике. Запуск Фонда гарантирования вкладов в 2001-м помог активнее привлекать средства населения и снизить ставки по кредитам. А приход в страну иностранных банков дал толчок массовому ипотечному кредитованию и резко подстегнул строительную отрасль. Бартерные схемы в расчетах между предприятиями, задолженности по зарплате и перед бюджетниками ушли в прошлое, что позволило отдать старые долги и выставить на продажу десятки инфраструктурных объектов, прежде всего облэнерго. Это привлекло иностранный капитал, правда, темпы притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) оставались низкими до конца 2005 года.

Во многом подъем опирался на благоприятную внешнюю конъюнктуру для украинских металлургов и химиков. За пять лет объем экспорта возрос с \$21 до \$44 млрд, при этом положительный платежный баланс удавалось удерживать до самого конца 2005 года. Интересные изменения в общем тренде случились позже: прирост ПИИ резко ускорился в 2006-м, и с того же года импорт начал все больше превалировать над

экспортом, в основном за счет увеличения стоимости газа.

Мы оценили, как менялась производительность труда в пяти секторах (см. рисунок). Выяснилось, что в 2001–2005 годах самым производительным, с большим отрывом от остальных, был сектор услуг (за счет своей финансовой составляющей), а наихудшей была ситуация в сельском хозяйстве: отсутствие рынка земли создавало слишком высокие риски для долгосрочных инвестиций. Если же обратить внимание на темпы роста производительности, явным аутсайдером до конца 2005 года оставался инфраструктурный сектор (распределение воды, газа и электричества), в то время как производительность в сельском хозяйстве за счет низкой базы сравнения показывала внушительный рост. Впрочем, даже сегодня по производительности труда ни один сектор не сопоставим с сектором услуг.

Было бы естественно объяснить данный факт более высокой конкуренцией в сфере обслуживания. Однако вся экономика Украины — это экономика крупных предприятий: в 2001–2005 годах во всех отраслях, кроме сельского хозяйства, доля выпуска, принадлежащего на 5% крупнейшим предприятиям, превышала 80%. При этом везде, кроме строительства, монополизация даже несколько усиливалась.

К сожалению, страна не сумела в полной мере воспользоваться пятилетней передышкой между бурями. Рост, начавшийся в 2001 году и ускорившийся в 2006-м, был обусловлен, скорее, внешними факторами — избытком дешевых денег и усилением позиций стран БРИК. Первый же внешний шок, проявившийся в 2008 году, показал истинную цену этому росту. **■**

Авторы — ассистент-профессор Киевской школы экономики и старший научный сотрудник Киевского экономического института

ТРУДОВЫЕ РЕЗЕРВЫ

Производительность труда в Украине, тысяч гривен в год на человека

ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ АВТОРОВ

